

**Минина Татьяна Игоревна,
Финансовая академия при Правительстве РФ**

Влияние глобализации экономики на финансово-банковскую систему

Журнал "Банковские услуги" №4 2002

В современной мировой экономической системе появилось качественно новое понятие – глобализация. Впервые это понятие использовал в 1981г. Дж. Маклин [16]. Появление же самого термина связывают обычно с именем американского социолога Р.Робертсона, который в 1983 году использовал понятие globality в названии одной из своих статей, в 1985 году дал толкование понятия globalization, а в 1992 году изложил основы своей концепции в специальной книге [7].

Д.э.н. Нухович Э.С. определяет глобализацию не просто как хозяйственное сближение стран и народов, их взаимозависимое и взаимосвязанное развитие, а качественно новую ступень интернационализации факторов производства, мировых рынков капитала, рабочей силы, общепланетарного научно-информационного пространства [12].

Расширяя данное Гладким Ю.Н. выделение шести групп глобальных проблем для раскрытия понятия "глобалистики" [2], разработаем один из вариантов обобщения направлений глобализации:

1. "метапроблемы" - предотвращение войн и сохранение мира на Земле; ликвидация голода и отсталости слаборазвитых стран и т.д.;
2. проблемы природно-экономического характера: экологическая, энергетическая, сырьевая, продовольственная, охрана Мирового океана, развитие естественных и экономических наук и т.д.;
3. проблемы социального характера: демография, межнациональные отношения, охрана здоровья, мировая культура, образование, интеллектуальное развитие и т.д.;
4. проблемы создания единого информационного общества, пространства, совершенствования средств коммуникаций, введение общемировых стандартов;
5. проблемы чисто научного характера: освоение космоса, исследование внутреннего строения Земли, долгосрочное прогнозирование климата и др.;
6. проблемы смешанного характера, связанные с массовой гибелью людей: региональные конфликты, организованная преступность и терроризм, техногенные аварии, стихийные бедствия и т.д.;
7. так называемые "малые" проблемы, сопровождающие все развитие человечества: бюрократизм, потребительство, эгоцентризм и т.п.

К проблемам третьей группы можно отнести, в частности, сокращение разницы в уровнях жизненного благосостояния народов.

Нужно отметить также, что образование в настоящее время превратилось в отрасль, обеспечивающую интеллектуальное развитие нации, а интеллектуальный капитал, безусловно, стал наиболее существенным источником богатства нации, иллюстрацией чего служит развитие национальной экономики передовых стран Западной Европы, США, Японии и др.

К четвертой группе относятся проблемы перехода информационных ресурсов в реальные ресурсы развития. Как результат, информационные продукты и услуги превратились в объект производства и потребления.

Проблемы второй группы, в свою очередь, также распадаются на группы задач. Обратим внимание на некоторые из них.

Развитие мировой экономики, финансовых рынков и банковской деятельности

Основными особенностями глобализации экономики являются следующие.

а) Специфическая черта глобализации применительно к бывшей колониальной периферии, в отличие от конца прошлого века, есть вовлечение в хозяйственный оборот всех территорий земного шара, а не только прибрежных районов. Одновременно с увеличением масштаба деятельности международных финансовых организаций растет поток инвестиций, направляемых в развивающиеся страны;

б) Если до последней четверти XX в. проблемы, возникающие в отдельных национальных экономиках не так сильно сказывались в других регионах, то в настоящее время кризисы даже в самых отсталых странах способны вызвать мощный отклик во всей мировой экономике. Примером может служить реакция международных рынков капитала на финансовый кризисом в Юго-Восточной Азии 1997 г.

с) Процесс образования крупных корпоративных структур вышел за рамки промышленно-развитых стран, затронув развивающиеся страны, где также полным ходом идет процесс переплетения промышленного и банковского капитала.

д) Глобализация сказывается на движении капиталов, практически беспрепятственно пересекающих национальные границы. Аналитики - экономисты отмечают в начале XXI в. гипертрофированный рост мирового рынка капитала, мирового инвестиционного и валютного рынков.

е) Возникло особое стратегическое направление в управлении ТНК – стратегия международного, или глобального маркетинга. С одной стороны, в связи с развитием глобальных коммуникаций ускоряется проникновение информации, увеличивается миграция населения, растет квалификация кадров развивающихся стран, создавая предпосылки для развития филиальной сети ТНК, растет количество потребителей их продукции за счет расширения рынков. С другой стороны, при исчерпании географических возможностей происходит увеличение стоимости издержек производства и снижение уровня прибыли.

f) В структуре национальных экономик все более значительный удельный вес занимают наукоемкие отрасли. Разработка и использование компьютеров и информационных технологий приобретают все возрастающее значение и все сильнее влияют на производство.

g) Создана основа для развития так называемого "информационного общества". Разработка сетевых технологий, программного обеспечения, мощных компьютеров для их реализации и поддержания, создание и массовое использование всемирной паутины Интернет, технологий связи, позволяющих поддерживать мгновенную связь с обычным радиотелефона практически в любой точке мира, - все это дало возможность любому желающему обладать информацией, распределенной по всему миру, в его офисе для принятия решения или научной деятельности. Таким образом реализуется "информационная прозрачность" всех стран.

h) Дальнейшее сближение национальных экономик и финансовых рынков формирует предпосылки для создания механизма глобального регулирования. В частности, такие вопросы уже ставятся в Европе в связи с введением евро.

i) Общеευропейская валюта евро создает серьезную конкуренцию "общемировой валюте" – доллару США.

j) Формирование массового сознания, т.е. перенос культурных ценностей наиболее развитых стран в менее развитые посредством экономического распространения деятельности корпораций. Некоторые экономисты отмечают, что для этого не нужно массового охвата, достаточно даже 20% населения, занимающих наиболее заметные места и влияющих на принятие решения и служащих примером для подражания.

Глобализация экономики диктует определенные правила, которым должны подчиняться предприятия, строя свою систему корпоративного управления. В настоящее время существует много информации по этому вопросу. Мы же хотим обратить внимание на то, предприятия, выходящие на фондовый рынок и желающие, чтобы их ценные бумаги обладали высокой ликвидностью, должны придерживаться определенных правил корпоративного управления, которые действуют в промышленно развитых странах. Подобные правила, принципы и кодексы существуют во многих странах: Принципы корпоративного управления ОЭСР, греческие Принципы корпоративного управления и рекомендации по его преобразованию, кодексы корпоративного управления Германии (Кодекс оптимальной практики корпоративного управления), Японии (Принципы корпоративного управления), Индии, Румынии [13]. Подобный документ – "Кодекс корпоративного управления" разрабатывается и в России. В подготовке Кодекса принимают участие как российские предприятия, так и иностранные партнеры: РАО "ЕЭС", РАО "Газпром", "Сибнефть", "ЮКОС", "Ленэнерго", ЗАО "Брансвик ЮБС Варбург" и др. В настоящее время подобные собственные кодексы корпоративного управления уже имеют три крупные российские компании: "Сибнефть", "ЮКОС", "Ленэнерго".

Исходя из того, что корпорации стали вести свою хозяйственную деятельность в нескольких странах, возникла необходимость глобализации стандартов ведения их деятельности, которые были бы международно идентичны. Возникла необходимость договора регулирующих органов на межгосударственном уровне о единых подходах к системам налогообложения и ведения бухгалтерского учета. В настоящее время осуществляется подготовка Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

Цели Комитета по международным стандартам финансовой отчетности (КМСФО), помимо разработки единой системы высококачественных, понятных и имеющих обязательную силу глобальных стандартов бухгалтерского учета, включают в себя распространение и обеспечение строгого соблюдения данных стандартов и обеспечение максимального сближения национальных стандартов финансовой отчетности с Международными стандартами, исходя из наиболее оптимального решения вопросов бухгалтерского учета и отчетности.

Примером такой работы является одобрение в начале 2001 года использованием стандартов КМСФО Международной комиссией по ценным бумагам (МОКЦБ) для прохождения процедуры листинга на мировых биржах. КМСФО договорился также с органами, устанавливающими национальные стандарты, и ведомствами, регулирующими рынки ценных бумаг ведущих стран мира о сотрудничестве в области максимального сближения стандартов бухгалтерского учета, в сфере аудита и в области контроля за соблюдением требований к финансовой отчетности [9].

В настоящее время Комитет проводит исследования по разным направлениям, укажем некоторые проекты.

- Выявление различий между национальными системами отчетности и МСФО в части учета определенных операций и статей в различных сферах деятельности (например, в области вознаграждений работникам, в порядке учета налогов на прибыль).

- Разработка стандарта по учету договоров страхования, который будет соответствовать концептуальным принципам в части определений активов и обязательств.

- Работа по изменению стандарта МСФО 22 "Объединение бизнеса" в части учета объединений компаний (метод покупки или метод объединения интересов / слияния компаний), учета гудвилла и нематериальных активов, приобретаемых в процессе объединения, распределения цены покупки, признания активов и обязательств в день объединения компаний.

- Изучение вопросов, связанных с разграничением выручки / расходов и других источников "полного" дохода или расходов, отражением прибылей и убытков от изменения стоимости имущества, а также разграничением статей операционной и неоперационной деятельности.

- Разработка стандарта по всем аспектам учета выплат на основе акций, производимых работникам организации, поставщикам, кредиторам и прочим лицам. В настоящее время лишь в небольшом количестве стран действуют стандарты, регламентирующие порядок признания и оценки выплат на основе акций.

- Усовершенствование порядка раскрытия информации и представления финансовой отчетности, отражающего специфику деятельности банков и других финансовых институтов или организаций, оказывающих услуги в области финансирования или инвестирования. Данная работа пользуется поддержкой Базельского объединения регулирующих органов.

- Подготовка стандарта, заменяющего МСФО 39 "Финансовые инструменты: признание и оценка" в связи с рассмотрением возможности перехода на оценку финансовых инструментов по справедливой стоимости (в отличие от используемой в настоящее время смешанной оценки – по себестоимости и по справедливой стоимости).

- Разработка дополнений в "Концептуальные принципы составления и представления финансовой отчетности" в части оценки объектов учета.

- Выработка мирового подхода к учету в добывающей промышленности. В настоящее время лишь в небольшом количестве государств действуют соответствующие отраслевые стандарты.
- Внесение поправок в МСФО 17 "Аренда" для усовершенствования порядка учета лизинговых операций в части определений активов и обязательств.
- Разработка изменений в МСФО 27 "Сводная финансовая отчетность и учет инвестиций в дочерние компании" в части интерпретации понятия "контроль".
- Внесение поправок в МСФО 36 "Обесценение активов".
- Разработка изменений в МСФО 38 "Нематериальные активы" в связи с разработкой последовательного подхода к признанию и оценке нематериальных активов, включая нематериальные активы, которые приобретаются или создаются внутри организации и не связаны с объединением компаний.
- Установление общих принципов определения момента признания выручки в финансовой отчетности.
- Разработка рекомендаций по представлению информации, не включаемой в финансовую отчетность, но входящую в пояснительную записку.
- Выработка мирового подхода к переоценке активов.

Результатом этой деятельности будет не только глобальные подходы к учету, но и ощутимые выгоды при осуществлении планирования, сокращении системных затрат, проведении обучения и т.д.

Необходимо отметить, что Россия довольно активно переходит на Международные стандарты. По подсчетам КМСФО уже более 400 организаций составляют отчетность по МСФО [9]. Важным этапом в сближении российских стандартов с мировыми стало также и вступление в силу 9 сентября 2001 года федерального закона №119-ФЗ "Об аудиторской деятельности", заменившего действующие ранее "Временные правила аудиторской деятельности в Российской Федерации".

Глобализация экономических связей и прозрачность границ для товарных и финансовых потоков ставит вопрос о совершенствовании национальных налоговых систем и превращения их в единую мировую систему. Здесь следует иметь в виду и существование оффшорных зон и проблему "вывоза капитала". На ускорение темпов экономического развития и движения потоков активное воздействие оказало развитие информационных и телекоммуникационных технологий.

Анализ движения капитала внутри транснациональной компании

Управление финансовыми потоками особенно разнообразно отражается в деятельности ТНК. Основная концепция управления финансовыми потоками в ТНК состоит в том, что средства материнской компании и всех филиалов рассматриваются как единое целое и используются для интересов всей ТНК таким образом, чтобы оптимизировать доходы, снизить негативное внешнее влияние и сократить налоговую базу. В любое время донором для всей ТНК может являться материнская компания или любой из филиалов, т.е. внутри ТНК таким образом реализуется единая финансово-кредитная политика. С точки зрения поддержания финансовой стабильности во время кризисов ТНК использует несовпадения экономического положения различных стран. Для реализации этого существует так называемая международная система управления наличностью (international cash management), она используется для оперативной переброски наличности из одной страны в другую.

Д.э.н., профессор А.Ю.Юданов выделяет несколько каналов для движения капитала внутри одной ТНК [14]:

- прямой перевод капитала;
- перевод дивидендов;
- плата за услуги (управленческие, научно-исследовательские и пр.);
- плата за лицензии;
- трансфертные цены во внутрифирменной торговле;
- внутрифирменные кредиты;
- внутрифирменное страхование.

Эти каналы имеют как открытый, так и завуалированный характер. Но в любом случае они используются для стабилизации или получения дополнительной прибыли. Чтобы использовать вышеуказанные каналы применяются разнообразные методы.

Использование колебания курсов валют.

При возрастании курса национальной валюты в любой стране нахождения филиала по отношению к валюте материнской компании прибыль, выраженная в национальной валюте увеличивается (впрочем, надо отметить, что увеличение это кажущееся, чисто бухгалтерское). В этой ситуации средства невыгодно выводить из страны, ресурсы надо всеми возможными способами оставить в данной стране. Для этого можно использовать следующие способы:

- реинвестиции (средства направляются на развитие данного филиала);
- покупка оборота (средства направляются на покупку чужих фирм, или как часто называют - "покупку оборота");
- внутренний займ (материнской компанией или другим филиалом предоставляется внутренний межфирменный займ).

Когда курс валюты падает, необходимо отправлять материнской компании как можно больше средств, даже в ущерб развитию этого филиала, что используется и в периоды сильной внутренней инфляции в стране филиала, особенно если инфляция не вызывает в том же масштабе изменения цены валюты материнской компании. Иногда отправляется сумма, большая чем полученный доход, создавая искусственные убытки для данного филиала. Это достигается за счет использования скрытых резервов филиала или других действий:

- внешние займы (получение неафишируемых внешних займов в данной валюте под прибыли следующего года);
 - внутренние займы (получение межфирменных кредитов материнской компанией от своего филиала);
 - выплата дивидендов (филиал выплачивает своей материнской компании дивиденды, иногда повышенные).
- Пример, в 1981г. филиал западногерманского химического концерна Хёхст, расположенный в Бразилии, в период стремительной инфляции (к счастью, на международных валютных рынках курс крузейро почти не понизился) впервые за всю историю своего существования выплатил дивиденды материнской компании, хотя для самого

филиала Хёхст ду Бразил это был год 12%-ного падения производства. [14]

Так получение обычной прибыли дополняется курсовой разницей. Поэтому ТНК по-разному распоряжаются прибылью в каждом отдельном году, резко увеличивая или сокращая одно из направлений использования ее за счет сокращения другого. Дополнительные прибыли и улучшение позиций во время кризисов имеют преимущественно финансовое происхождение. Они возникают потому, что корпорация манипулирует своими ресурсами как единое финансовое целое, использует финансовые связи предприятий, затронутых и не затронутых спадом.

Перевод капитала.

Использование трансфертных внутрифирменных цен на товары, перевозимые в зарубежные филиалы или из них дает возможность в стране с высокими налогами уменьшить налогооблагаемую базу за счет увеличения стоимости издержек на производство. Например, чтобы тайно перевести прибыли из страны с высокими налогами в "налоговый оазис", достаточно продать товары, расположенному в "оазисе" филиалу по заниженным ценам (или купить у него по завышенным). Дочернему обществу, находящемуся в стране с высоким налогообложением, такая сделка принесет лишь убытки. Но для всей корпорации это не страшно: все, что потеряло одно дочернее общество, выиграло другое. А прибыли в итоге оказались в том государстве, где им не угрожают налоги.

Многие страны, однако, тщательно следят за использованием трансфертных цен, и нарушителей ждут штрафы. Внутренние налоговые нормы в большинстве стран содержат подробное и четкое определение трансфертных цен и порядка исключения их воздействия на расчеты облагаемых доходов и прибылей. Например в США, статья 6662 налогового кодекса предусматривает штрафы от 20 до 40% к сумме доначисленных налогов, если трансфертные (зависимые) цены в два и более раз отклоняются от рыночных [10].

Аналогично трансфертным ценам возможно использование внутрифирменного обмена услугами, лицензиями и т.д. Данный обмен более выгоден, т.к. диапазон цен можно устанавливать шире в связи со сложностью контроля стоимости услуги.

Применение страхования с помощью дочерней страховой компании (кэптивное страхование).

Впервые специальную схему страхования, которая потом стала широко использоваться многими ТНК, использовал голландский концерн "Филипс". На Бермудских островах он открыл дочернее страховое общество "Кингстон кэптив иншуренс", став его единственным клиентом. По высоким ставкам было застраховано все имущество концерна, страховое вознаграждение попало на Бермуды. Оттуда средства вернулись в виде займа материнскому обществу в Голландии. Налогооблагаемую прибыль снизило и страхование и проценты за кредит, сумма экономии составила 8 млн. гульденов [14].

Использование оффшорных зон.

Оффшорные зоны ("налоговые оазисы") в основном находятся в мелких островных государствах с карликовой экономикой и неразвитой торговлей, где невозможно использовать большие финансовые ресурсы. К ним относятся острова в Карибском море (Багамские, Каймановы и Бермудские), Новые Гебриды, тихоокеанская Полинезия, Мэн, Кипр и др. Однако они играют огромную роль в мировой экономике. Там собираются капиталы, мобилизованные банками в разных странах, и оттуда эти фонды распределяются по всему миру, осуществляются различные сделки. "Налоговые оазисы" используются также и для регистрации банковских операций, для этих целей там открываются многочисленные филиалы транснациональных банков. Можно проиллюстрировать размах операций оффшорных центров финансовой деятельности. Так, по данным 1998 г. на каждом из трех Британских островов, Гернси, Джерси и Мэн зарегистрировано не менее 70 банков и 8 тыс. оффшорных компаний, а сумма банковских депозитов, размещенных на них, превысила 150 млрд фунтов стерлингов [1].

В оффшорных зонах действуют упрощенные процедуры регистрации и управления компаниями; возможность использования "номинальных" владельцев и директоров; формальный характер требований к проведению общих собраний акционеров и советов директоров компаний, наличие жесткого законодательства в отношении неразглашения банковской и коммерческой тайны лиц (размещения и размеров активов инвесторов, данных о самих инвесторах и т.п.), получающих выгоду от установленного налогового режима. Владение оффшорной компанией может осуществляться на анонимной основе при высоких гарантиях конфиденциальности. Анонимность работы и упрощенные требования к регистрации закрывают оффшорный бизнес от финансового контроля и учета; законодательная защита размещенных в налоговом убежище активов, исключая возможность их конфискации кредиторами, позволяет использовать данные страны для спасения денег от кредиторов; от государственного валютного контроля и регулирования, от необходимости аудиторских проверок. Требования по финансовой отчетности сведены к минимуму. Кроме того, эти страны, как правило, характеризуются хорошо развитой инфраструктурой, современными средствами связи, разветвленной сетью консультационных, адвокатских и прочих фирм с высококвалифицированным персоналом. Ключевым из названных признаков налогового убежища большинство экспертов считает отсутствие международного обмена информацией о налогоплательщиках.

Внутрифирменный перевод капитала.

Перевод капитала осуществляется материнской фирмой в филиал, находящийся в оффшорной зоне, и хранится там. Затем капитал переводится в нужный филиал или материнскую фирму. Этот обратный перевод осуществляется в виде внутрифирменного займа, который не подлежит налогообложению в получившей его стране. По истечении срока договора сумма займа и проценты по нему (что опять-таки уменьшает налогооблагаемую базу путем увеличения издержек) возвращаются обратно в оффшорную зону, чтобы снова уйти оттуда по следующему договору.

При покупке акций своего филиала в оффшорной зоне за акции уплачивается астрономическая цена, не имеющая ничего общего с реальным курсом. Это сильно уменьшает налогооблагаемую базу покупателя, а расходы продавца практически не облагаются налогами.

Итак, многообразие применяемых в конкретных ситуациях методов дает возможность использовать практически любые как положительные, так и отрицательные стороны экономической ситуации в том или ином государстве с высокой эффективностью, обратив к своей выгоде различие экономических условий, существующих в мире.

ТНК располагают крупными производственными подразделениями во многих странах, и каждое из них об-

ладает большими финансовыми ресурсами и большими финансовыми потребностями. ТНК используют все экономические явления, связанные с неравномерностью развития стран: асинхронность циклов деловой активности, зарубежную диверсификацию производства, изменения валютных курсов, разную интенсивность инфляционных процессов, разные процентные ставки и прочее. Подобное многообразие методов дает гарантию, что почти в любой ситуации если не один, то другой прием приведет к уменьшению испытываемых фирмой трудностей. Кроме того, все приведенные методы позволяют ТНК увеличить темпы развития производства, если в текущий момент это выгодно.

Проблемы налогообложения в условиях глобализации

Крупные зарубежные корпорации превратились в ТНК, выйдя за пределы национальных границ. Сегодня ни одна крупная промышленная группа не может представить развитие своей деятельности в сугубо национальных рамках. Во всех сферах рынки имеют масштаб по меньшей мере континентальный и зачастую мировой. Стратегия многонациональных фирм в части их зарубежных подразделений довольно быстро становится независимой от национальных условий в их родных странах.

Исследования показывают, что в последние годы значительно возросло количество частных лиц, прежде всего специалистов высокой квалификации, работающих за рубежом. С точки зрения налогообложения это порождает ряд проблем. Одна из них – двойное гражданство. В некоторых странах не взимают налогов с иностранцев, проживающих там менее 6 мес. в году. Таким образом, если физическое лицо 4 месяца живет в одной стране, затем 4 месяца – в другой и 4 месяца – в третьей, оно должно платить налоги с доходов, полученных только из источников в этих странах.

Законодательные недоработки облегчают и укрытие доходов с портфельного капитала в “материнской” стране. Причем наиболее часто этим пользуются лица с максимальным уровнем доходов. В результате в промышленно развитых странах прослеживается тенденция постепенного снижения эффективного налогообложения прибылей и капитала при одновременном повышении ставок налога на заработную плату.

Пример. Как только в Германии был введен налог на доходы со сбережений с удержанием у источника, как тут же начался отток денег в соседний Люксембург (обе страны – члены ЕС).

Чтобы преодолеть подобные ситуации, была предложена “модель сосуществования”, в соответствии с которой каждое государство–член союза могло выбрать один из вариантов: либо удерживать налог у источника выплаты процентов по сбережениям по ставке не менее 20%, либо предоставлять информацию о доходах по сбережениям компетентному налоговому органу “материнского” государства. С целью избежания двойного налогообложения государство, в котором налогоплательщик является резидентом, обязано зачесть налог, удержанный в любой точке союза. В результате лицо, разместившее свои сбережения в другом государстве ЕС, либо будет знать, что налоговое ведомство его страны проинформируют о процентах, выплаченных ему по сбережениям в пределах союза, либо будет получать проценты за вычетом удержанного налога [1].

Существует еще одна тенденция: издержки, связанные со сбором налогов, постоянно растут. Как результат, некоторые страны установили минимально облагаемую сумму, ниже которой налогообложение становится нерентабельным.

Рассмотрев аспекты, связанные с переводом средств при межгосударственной деятельности, с точки зрения налогообложения можно сделать вывод, что с процессом глобализации усиливаются противоречия между глобальным характером экономики и локальным характером налогообложения в том случае, если налогообложение не стремится к межнациональному упорядочению, всемирной гармонизации. Особые надежды возлагаются на международные форумы, ставящие перед собой цель развития добровольного сотрудничества в области налоговой политики. В этом же направлении работают международные кредитные организации – МВФ, Международный банк реконструкции и развития, Европейский банк реконструкции и развития.

Факторы и тенденции банковского бизнеса в эпоху глобализации

Банковская деятельность также не осталась в стороне от происходящей глобализации. К числу основных причин, вызвавших серьезные изменения в банковском бизнесе, мы относим следующие:

а) С развитием ТНК и сети их филиалов во всех странах мира возрастают их потребности в банковском обслуживании. Операции банков становятся все многообразнее, появляются новые, так называемые нетрадиционные банковские операции и услуги.

б) Определение стратегии развития, тактики и защиты от рисков банки строят, ориентируясь не только на национальную экономику, но и на изменения в экономической ситуации в мире, включая бывшую отсталую колониальную периферию, а также развивающиеся страны.

в) Направление изменений в банковской деятельности, обусловленное глобализацией мировой экономики, заключается также в том, что нефинансовый сектор экономики и финансовая и банковская системы национальных экономик становятся все более унифицированными при работе на внутреннем и мировом рынках. Т.е. правила, регламентирующие внутренние и внешние экономические операции, все более сближаются. При этом следует иметь в виду, что если внутри страны финансово-банковская система служит для аккумуляции и перераспределения финансовых ресурсов между отраслями на национальном уровне, то международный рынок капиталов превращается в самостоятельный фактор развития мировой экономики.

д) Растущая экспансия банков, корпораций, фондов на мировом рынке капитала, особенно на фондовом рынке, в секторе прямых капиталовложений, оказывает все возрастающее влияние на национальную экономическую денежную политику.

е) Национальная экономика не может быть больше полностью закрыта от иностранного капитала и производства. Все большее количество банков создают свои филиалы за рубежом, что приводит к усилению конкуренции между банками. Так, в Соединенных Штатах действуют более 260 иностранных банков, и их доля только с 1982г. до 1989г. возросла с 14% до 21%. Японские банки контролируют около 25% банковского рынка в Калифорнии, отобрав у банков США значительное число клиентов- корпораций [5]. Причина такой ситуации может заключаться в том, что они имеют возможность ссужать средства по более низким ставкам и способны быстрее приспосабливаться к

изменяющимся условиям, чем их конкуренты из США.

f) Рост филиальной сети банков с позиций глобализации интересен не сам по себе, т.к. это явление наметилось уже давно, а в связи с увеличением доли международных операций в общем объеме банковских операций. А это связано, как уже было сказано, с усилением проникновения ТНК в экономику всех стран.

g) возрастание в экономике доли наукоемких отраслей приводит к тому, что инвестирование и кредитование их имеет все более низкую прибыльность и более длительный период отдачи.

h) Все большее внимание банки уделяют уровню своего информационного и компьютерного обеспечения и количества и качества информационных услуг, предоставляемых своим клиентам, как важному фактору конкурентоспособности на рынке банковских услуг.

Список литературы.

1. Воловик Е. Глобализация экономики и ее влияние на национальные бюджеты. // "Проблемы теории и практики управления" Международный журнал, 1999, №5
2. Гладкий Ю. Глобалистика: трудный путь становления // Мировая экономика и международные отношения, 1994, № 10.
3. Горбатова Л. КМСФО: новые приоритеты Правления. // Accounting Report (Russian Edition), 2001 вып. 4.4 (август / октябрь), с.1-6 (Издание Международного центра реформы системы бухгалтерского учета)
4. Данилов А. К новой парадигме управления мировыми процессами // "Проблемы теории и практики управления" Международный журнал, 2001 №1
5. Дэниэлс Д.Д., Радеба Л.Х. Международный бизнес: внешняя среда и деловые операции. (пер. с англ.) Дело ЛТД, М., 1994, 748с.
6. Иноземцев В.Л. За пределами экономического общества. Academia - Наука, М., 1998 - 640с.
7. Иноземцев В.Л. Расколота цивилизация. Academia - Наука, М., 1999 - 703с.
8. Иноземцев В. Творческие начала современной корпорации // Мировая экономика и международные отношения, М., №11 1997, с.18-30
9. Карсберг Б. Новый взгляд на глобализацию стандартов. // Accounting Report (Russian Edition), 2001 вып. 4.4 (август / октябрь), с.25-26 (Издание Международного центра реформы системы бухгалтерского учета)
10. Кашин В.А. Методы устранения двойного налогообложения и их значение для защиты интересов России. // Финансы №5 1997, с.20-24
11. Медоуз Д.Х., Медоуз Д.Л., Рандерс И. За пределами роста. Пер. с англ. М.: Прогресс, 1997. (Meadows D.H., Meadows D.L., Randers J. Beyond the Limits: Global Collapse or a Sustainable Future? L., 1992)
12. Нухович Э.С. Глобализация, инфляция и стратегия международных корпораций // В сборнике "Корпоративное строительство и роль ФПГ в подъеме экономики России" Круглый стол 16 ноября 1998г. Изд. Фин. Академии, М., 1999, ч.1- 180с., ч.2- 222с.
13. Секула М. Зачем нужен российский кодекс корпоративного управления? // Accounting Report (Russian Edition), 2001 вып. 4.4 (август / октябрь), с.23-25 (Издание Международного центра реформы системы бухгалтерского учета)
14. Юданов А.Ю. Секреты финансовой устойчивости международных монополий. Финансы и статистика, М., 1991, 192с.
15. Helliman J. The Ecology of World Development. L., 1972
16. Scholte J.A. Beyond the Buzzworld: Towards a Critical Theory of Globalization. Kofman E., Youngs G. (Eds), London, 1998