

## 5. РАЗДЕЛ 3. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИКА

### 5.1. ТЕМА 14. ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

**В теме 14 обратите внимание на связь с теорией следующих актуальных проблем российской экономики:**

- Как изменилось положение России в мировой экономике в XX веке?
- Есть ли у России шансы занять достойное место в мире?
- Имеет ли Россия свои транснациональные корпорации?
- Могут ли российские ТНК по своему экономическому потенциалу сравниться с западными ТНК?
- Нужно ли России участвовать в глобализации?

#### 5.1.1. Закономерности развития мирового хозяйства

Национальные экономики, сохраняя свою самоидентификацию, оставаясь уникальными по своим особенностям единицами, в настоящее время широко вовлекаются в международные экономические отношения и становятся все более открытыми макроэкономическими системами. Степень их взаимовлияния, сближения столь высока (хотя для разных стран она не одинакова), что без рассмотрения закономерностей развития мирового хозяйства невозможно понять, оценить и прогнозировать развитие отдельных национальных экономик.

Мировое хозяйство — еще более сложное образование, чем национальная экономика. Поэтому остановимся только на самых главных, с нашей точки зрения, его характеристиках.

##### 5.1.1.1 Мировое хозяйство

Мировое (всемирное) хозяйство — это противоречивая целостность национальных хозяйств, связанных между собой международными экономическими отношениями (МЭО) на основе международного разделения труда (МРТ) (рис. 14.1). Международные экономические отношения характеризуют способ и характер взаимодействия всех стран мира в сфере хозяйственного общения. В основе функционирования мирового хозяйства с его МЭО лежит международное разделение труда, т.е. специализация стран на определенных видах товаров и услуг, которая предполагает их устойчивый международный обмен или кооперацию.



### 5.1.1.2. Структура мирового хозяйства

Существует множество подходов к структуре мирового хозяйства. Наиболее распространенный вариант — официальная версия ООН, согласно которой выделяются три группы стран:

- 1) развитые страны с рыночной экономикой,
- 2) развивающиеся страны с рыночной экономикой,
- 3) страны с переходной экономикой (от административно-командной к рыночной).

В структуре мирового хозяйства есть «Центр», куда входят примерно 25 наиболее развитых промышленных стран Северной Америки, Западной Европы и Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) и остальной мир, представляющий собой «периферию» и «полупериферию». К сожалению, Россия в целом относится к «полупериферии»

### 5.1.1.3. Международные экономические отношения

Национальная экономика при помощи внешнеэкономических связей, или МЭО, связана с мировым хозяйством. Международные экономические отношения выступают в следующих формах.

**1. Международная торговля товарами** — это сфера международных товарно-денежных отношений, или совокупность внешней торговли всех стран мира. Она, в свою очередь, делится на торговлю: а) сырьевыми товарами, б) машинами и оборудованием, в) потребительскими товарами.

**2. Торговля услугами** — это торговля потребительскими товарами, которые преимущественно не имеют вещественной формы. Она охватывает:

- транспорт;
- торговлю лицензиями, знаниями;
- туризм;
- посреднические услуги в международной торговле;
- финансовые услуги;
- информационные, рекламные и другие услуги.

Темпы роста торговли услугами выше, чем торговли товарами.

**3. Вывоз капитала** — движение капитала через национальные границы. Капитал существует в ссудной и предпринимательской форме. Он может быть частным, государственным и капиталом международных организаций. Важнейшую роль в

данной сфере играют транснациональные корпорации и банки.

**4. Международная миграция рабочей силы** — перемещение, переселение трудоспособного населения по причинам экономического характера. Основные потоки миграции:

малоквалифицированная рабочая сила из развивающихся стран;  
высококвалифицированные специалисты («утечка мозгов») в развитые регионы из государств с переходной экономикой и некоторых развивающихся стран.

**5. Экономическая интеграция** — качественно новый этап сближения, переплетения отдельных национальных хозяйств, который в перспективе ведет к созданию единого интернационального хозяйства (например, Европейский Союз). В наивысшей своей фазе предполагает свободное движение товаров и услуг, капиталов и рабочей силы, создание единой валюты и политическую интеграцию.

**6. Международные валютно-кредитные отношения** — опосредуют прочие формы МЭО.

#### 5.1.1.4. Международное разделение труда

Международные экономические отношения строятся на международном разделении труда (МРТ) (рис. 14.2).

Имеются три его основные формы:

специализация по отраслям и сферам экономики называется **общим МРТ**;  
специализация на выпуске отдельных видов готовой продукции и услуг называется **частным МРТ**, или предметной специализацией;  
специализация на производстве отдельных узлов, на стадиях технологических процессов называется **единичным МРТ**.



Рис. 14.2. Формы международного разделения труда

За последние 25—30 лет МРТ полностью преобразилось.

Старая двухступенчатая модель международного разделения труда, при которой

страны делились на две группы — индустриальные и аграрно-сырьевые — перестала устраивать не только развивающиеся страны, но и развитые. Началось перемещение ряда производств из промышленно развитых стран в развивающиеся, что получило название «сброс технологий». В результате в течение 10—15 лет (что считается очень коротким периодом для масштабов мировой экономики) международное разделение труда было модернизировано.

К 90-м годам окончательно сложилась трехступенчатая модель международного разделения труда. Промышленно развитые страны, находящиеся на вершине мировой пирамиды международного разделения труда, монополизировали прогрессивные технологии. Ряд развивающихся стран по-прежнему выполняют традиционную роль поставщиков минерального сырья.

Возникла и особая группа стран, которые в результате «сброса» традиционных индустриальных технологий получили сборочные, материало- и трудоемкие производства, а также экологически вредные «грязные» технологии. Все это произошло в результате дальнейшей транснационализации мировой экономики, хотя и не без усилий со стороны национальных государств.

Главные причины перехода к данной форме разделения труда состоят в следующем. Начиная с 1969 г. развитые страны оказались зависимы от развивающихся стран как от поставщиков сырья. Особенно очевидно это стало после нефтяного кризиса 1974—1975 гг. Из этого факта произошли очень серьезные и далеко идущие последствия. Чтобы уменьшить степень зависимости, развитые страны внедряют у себя программы экономии сырья и внедрения новых технологий. Развивающиеся страны снизили накал борьбы с иностранным капиталом и, пользуясь ситуацией, оговаривают перемещение обрабатывающей и сборочной промышленности на свои территории.

Нельзя не упомянуть и о массовой смене технологий, главными носителями которых являются транснациональные корпорации (ТНК) индустриально развитых стран, благодаря чему процесс транснационализации принял новые формы. Трансферт традиционных технологий стал возможен именно благодаря этому процессу. Поворотным пунктом был мировой экономический кризис начала 80-х годов, самый глубокий после Великой экономической депрессии. Этот кризис стоит в ряду «длинных волн» Кондратьева и ознаменовал собой начало нового 50-летнего цикла. Технической основой данного цикла, его приводным ремнем, подобным паровой машине Уайта в эпоху промышленной революции XVIII в., является электронно-вычислительная техника во всех ее видах — от новейших ЭВМ до микропроцессоров и скромных калькуляторов.

В итоге сложилось принципиальное новое международное разделение труда, основанное не только на привычной специализации по сферам, отраслям производства, предметной специализации, т.е. производстве отдельных товаров, но и на выпуске и поставке на мировой рынок компонентов, узлов и деталей. Стало возможным специализироваться на отдельных стадиях технологических процессов. Начал строиться «единый мировой конвейер».

#### **5.1.1.5. Закономерности развития мирового хозяйства**

В рамках мирового хозяйства действует ряд экономических законов и закономерностей.

1. Неравномерность экономического развития. Мировая экономика развивается

через определенные центры, подтягивающие периферию до своего уровня, следствием чего является неравномерное распределение богатства, дифференциация стран, различная степень их экономического и политического влияния в мире.

2. Интернационализация производства и капитала, которая проявляется в настоящее время в первую очередь в деятельности транснациональных корпораций и банков (ТНК и ТНБ), в международной экономической и валютной интеграции.

3. Глобализация мировой экономики. Рассмотрим их более подробно.

## **5.1.2. Неравномерность развития мирового хозяйства**

### **5.1.2.1. Сущность неравномерности**

За последние 10—15 лет картина мировой экономики меняется стремительно, как никогда ранее. Неравномерность и противоречивость экономического развития отдельных стран и регионов нарастали с такой быстротой, что привели к кардинальным сдвигам в мировой экономике. В результате обозначались контуры нового мира, который не укладывается в привычные теоретические постулаты закона неравномерного экономического и политического развития стран в эпоху империализма. Последний описывал неравномерность как довольно простой процесс по своей форме, содержанию, причинам и последствиям. Представлялось, что неравномерность есть непосредственный результат капиталистического характера производства, а в конечном счете — результат погони за прибылью. При империализме неравномерный, но плавный, эволюционный ход развития сменился скачкообразным, что обострило противоречия между империалистическими державами вплоть до военных столкновений и войн за передел мира. Очевидно, что в настоящее время данные положения *уже* не отражают существующее положение вещей, поскольку кардинальным образом изменился мир, а экономическая теория отодвинула идеологические подходы на задний план.

После второй мировой войны до 70-х годов, несмотря на существование неравномерности экономического развития, мировая экономика сохраняла известную устойчивость и в целом находилась в состоянии равновесности. Это состояние довольно адекватно, хотя и весьма упрощенно, выражалось в традиционных схемах: «Север—Юг» и «Запад—Восток». Сначала начали разрушаться привычные представления об отношениях богатого Севера и бедного Юга, так как на Юге появились новые индустриальные страны. Затем изменилась и другая ось — Запад—Восток, поскольку последовал крах командно-административных систем бывших социалистических стран. На месте СССР образовался ряд независимых государств, а Россия обнаружила явную тенденцию к усилению неравномерности развития регионов. Мировая экономика стала, с одной стороны, многополярной, потеряв свой симметричный вид, а с другой стороны, она вступила в состояние неравновесности.

Если мы обратимся к экономической истории, то увидим, что не раз уже расцветали и разорялись одни государства, а другие — приобретали экономическое могущество. Последний пример их этого ряда — расцвет и падение мирового величия Британской империи. Вся экономическая история говорит о том, что равномерное развитие невозможно. Для каждого конкретного случая потери лидерства и выдвижения новых лидеров можно найти свои объяснения. Однако в наше время явление неравномерности приобрело не только своеобразные формы, но и новую сущность.

### **5.1.2.2. Мировое хозяйство как рыночная система**

Современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей характеризуется тем, что рыночные отношения охватили преобладающую ее часть, и все страны вовлечены в них. Традиционные нерыночные уклады в развивающихся странах либо затронуты товарно-денежными отношениями, либо могут не приниматься во внимание при условии их полной изоляции. Административно-командные экономики бывших социалистических стран реформируются в сторону рынка. То есть мировая экономика стала единой рыночной системой. Следовательно, системообразующим фактором в ней выступает капитал.

### **5.1.2.3. Капитал как интегрирующий фактор**

Капитал интернационален, он суть интегрирующий фактор. Национальные хозяйственные комплексы — национальны. Это не тавтология. Национальные экономики — специфичны и уникальны. Связи же между ними — однородны и имеют товарно-денежную форму. Они все более унифицируются международными правилами, соглашениями, конвенциями и т.п.

Мировая экономика, будучи рыночной системой, подчиняется определенным рыночным закономерностям.

Во-первых, рыночная экономика является системой, определяемой спросом, а данные производственные мощности, цены, заработная плата, произведенный национальный доход — эффективностью.

Во-вторых, в рыночной экономике состояния равновесия и неравновесия чередуются. Сама ее сущность состоит в отклонениях от «нормы». Равновесие есть лишь временное ее состояние.

В-третьих, способом существования рыночной системы являются как кризисы (циклические и структурные), так и динамичный рост. Мировая экономика представляется в виде системы с иерархией подсистем различных уровней: отдельные страны и их объединения, внутривосточные элементы — регионы и районы. По мере развития глобализации о последних также теперь можно говорить как о составляющих мировой экономики.

Обращает на себя внимание также тот факт, что неравномерность имеет и волнообразный характер, например «Новые индустриальные страны» (НИС) «первой волны»: Гонконг, Сингапур, Тайвань, Республика Корея, постепенно переходя к техногенному развитию производства, как бы высвобождают место для НИС «второй волны»: Малайзия, Таиланд, Индонезия и др., которые занимает их «ниши» в мировом хозяйстве. Тем временем постепенно формируется уже «третья волна» НИС: Турция, Тунис, Пакистан, Вьетнам и др. Конечно, такое описание происходящих процессов неравномерности экономического развития имеет несколько схематический характер и обладает определенной условностью, поскольку на самом деле роль той или иной страны в мировом хозяйстве в сравнении с другими странами определяется широким кругом социально-экономических и политических факторов, конкретным ходом конкурентной борьбы и темпами экономического роста с учетом цикличности экономического развития.

### **5.1.2.4. НТП как основа неравномерности**

Кроме капитала существует другой интернациональный фактор экономического

развития в современном мировом хозяйстве, который также связан с неравномерностью, — научно-технический прогресс (НТП). Мировая цивилизация с конца XIX в. вступила на путь техногенного развития. Экономический прогресс, социальные условия жизни людей в обществе стали выступать как результат технического развития, технически вооруженного труда. К концу прошедшего столетия этот принцип стал воистину универсальным. Модель технико-экономического развития на основе рыночных структур приняла интернациональный, а затем и глобальный характер.

Такая ориентация изначально привела к иерархической структуре мирового хозяйства и наличию центров индустриального развития и отсталой периферии, как в рамках мирового хозяйства, так и в рамках отдельных стран. Одни страны и регионы имели преимущества в гонке индустриализации, а другие, не имея этих преимуществ, стали поставщиками минеральной и аграрной продукции. В техногенной модели мирового развития периферия заняла подчиненное, зависимое положение. Перспективы изменить его могут быть связаны только с подключением к индустриальному типу развития.

Таким образом, индустриальная модель развития мирового хозяйства по своей сути предлагает известную неравномерность экономического развития и является ее важнейшей причиной. Но, будучи уже «запущенной», она не только воспроизводит сложившуюся расстановку сил, но и создает возможности для подключения к ней новых стран и регионов в общем русле НТП, а также на основе отдельных изобретений и открытий, поскольку НТП имеет множественный характер и ни одна страна не в силах охватить все его направления.

В итоге, когда мы говорим о неравномерности экономического развития, мы имеем в виду неодинаковые уровни индустриального развития, а в самом конечном счете — техническую вооруженность труда. Национальные экономики как бы отбираются по данному критерию: подходят под него или выбраковываются. Критерий трансформируется, усложняется с переходом мировой экономики к новому этапу международного разделения труда, когда информатика выделяется в отдельную отрасль и преобразует все сферы хозяйства и жизни. Техногенная цивилизация превращается в технотронную. Но пока речи о замене критерия не идет. Речь идет о модификации в рамках существующего критерия.

Важнейшим проявлением неравномерности экономического развития является наличие слаборазвитых стран, представляющих собой застойную зону бедности. Разрыв между ними и наиболее развитыми экономиками расширяется.

Однако данная картина не только не является статичной, напротив, она весьма динамична. «Центр» активно воздействует на «периферию» и, можно сказать, формирует ее путем вовлечения в свои орбиты международного разделения труда через торговые и финансовые потоки, которые как бы притягиваются «центром». Тем самым «центр» создает в масштабах мирового хозяйства экономические пространства, в которых он сохраняет за собой ведущую роль, опираясь на наиболее передовые технологии, отрасли, монополизировав «вершину» научно-технического прогресса.

Таким образом, неравномерность является одним из существенных моментов развития мирового хозяйства. И кризисное состояние отдельных стран и регионов, их тотальное отставание от «центра» представляется закономерной оборотной стороной техногенного рыночного типа развития.

### 5.1.2.5. ИЗ ИСТОРИИ ВОПРОСА

Существует огромный пласт экономических теорий, которые исследуют проблемы бедности и слаборазвитости. Наиболее распространенные взгляды на эти проблемы представлены в работах ряда известных экономистов, многие идеи которых положены в основу деятельности международных организаций и составляют «золотой фонд» мировой экономической науки.

Нобелевский лауреат шведский экономист **Гуннар Мюрдаль** рассматривает причины неравномерности не только в рамках экономики. В его знаменитой книге «Азиатская драма: исследование бедности народов» (1968 г.) он выдвигает социальную концепцию слаборазвитости. Мюрдаль считает, что главная ее причина в системе традиционного общества, в специфике трудовых ресурсов, а не в нехватке капитала. Чрезвычайно низкий уровень потребления рождает неспособность к современному индустриальному труду. Поэтому надо начинать с решения продовольственной проблемы, повышать уровень жизни. Мюрдаль утверждает, что «с ростом дохода должна повыситься работоспособность и эффективность труда»<sup>1</sup>.

Вместе с **Ф.Хайеком** Г. Мюрдаль разрабатывает стратегию удовлетворения основных потребностей, рекомендованную ООН развивающимся странам, за что в 1974 г. они были удостоены Нобелевской премии.

Из других концепций, объясняющих слаборазвитость, следует упомянуть теорию квазистабильного равновесия американца Х.Лейбенштейна, суть которой заключается в том, что всякий прирост производительности сельского хозяйства сводится на нет приростом населения (рис. 14.3).

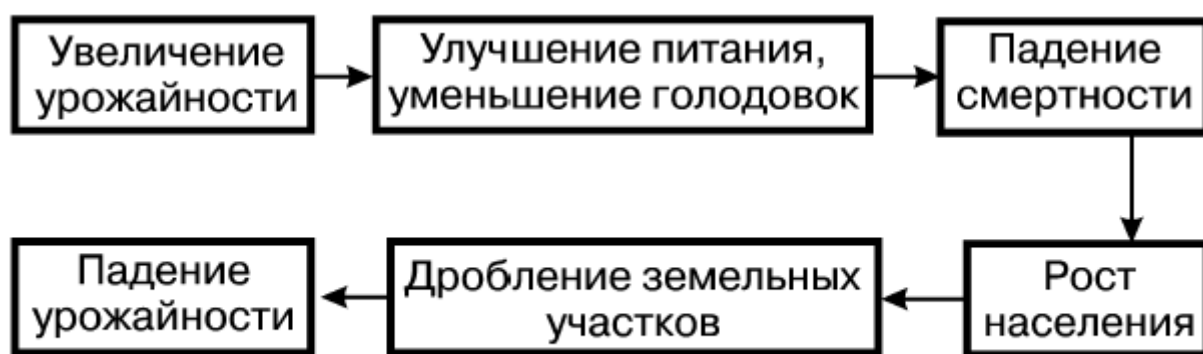


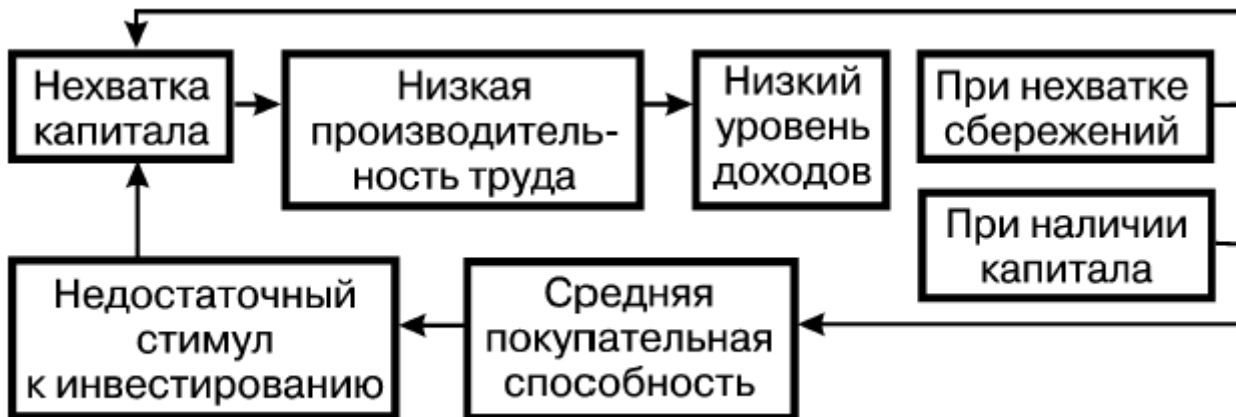
Рис. 14.3. Теория квазистабильного равновесия Х. Лейбенштейна

Идея «порочных кругов», сложившихся в слаборазвитых странах, была подхвачена другими учеными. Проследить их логику можно на следующих схемах (рис. 14.4 и 14.5).



Рис. 14.4. «Круг отсталости» Б. Кналла





**Рис. 14.5.** Порочный круг нехватки капитала (по Р.Нурксе)

*Источник:* История экономических учений. Учебник / Под ред. А. Г. Худокормова. — М., 1999. — С. 452.

### 5.1.5.6. Показатели неравномерности

Неравномерность экономического развития оценивают путем сопоставления стран по следующим основным показателям.

1. Главные макроэкономические показатели национальной экономики (ВВП, ВНД в целом и на душу населения) на данный момент и в динамике.

2. Производительность труда.

3. Развитие отраслей (объем выпускаемой продукции и услуг в целом и на душу населения).

4. Роль в мировой торговле (или экспортно-импортная компонента в национальном производстве).

5. Инвестиционная ситуация (инвестиционный «климат», как совокупность экономических, правовых, социальных и политических условий, обеспечивающих активную инвестиционную деятельность как отечественных, так и зарубежных инвесторов).

6. Уровень развития НТП (расходы на НИОКР, количество зарегистрированных патентов, купля-продажа лицензий и др.).

7. Уровень жизни населения.

8. Конкурентоспособность национальной экономики, то есть способность выйти на мировой рынок с современной продукцией, поддерживать и наращивать свои конкурентные преимущества.

За рассуждениями о неравномерности экономического развития стоят между тем судьбы целых стран и народов, включая Россию и российские регионы. Неизбежно ли дальнейшее отставание уже отставших? Мы видим как выдвижение новых лидеров, вырвавшихся из числа отсталых стран (Япония, Корея, Сингапур), так и беспросветное и бесперспективное в настоящее время положение других.

### 5.1.5.7. ИЗ РОССИЙСКОЙ ПРАКТИКИ: Россия в XX веке

Положение России в мировой экономике в XX в. драматически изменилось сначала в силу отставания командно-административной экономической системы от рыночной, а затем уже в ходе системного кризиса трансформации при переходе к рынку.

А.Илларионов — директор Института экономического анализа — приводит следующие результаты сравнительного анализа.

Изменение удельного веса России в мире в XX столетии (табл. 14.1).  
 Таблица 14.1. Основные показатели развития мировой экономики в XIX—  
 XX вв.

	1820г.	1913г.	1998г.
ВВП, млрд. долл. в ценах 1993 г.			
Мир всего	831	2941	36836
Россия в границах 1913 г.	41	274	
Россия в границах 1998 г.	22	143	600
<i>В % от мира всего</i>			
Россия в границах 1913г.	4,98	9,32	
Россия в границах 1998 г.	2,60	4,86	1,63
Население, млн. человек			
Мир всего	1068	1772	5952
Россия в границах 1913 г.	48	171	
Россия в границах 1998 г.	25	89	147
<i>В % от мира всего</i>			
Россия в границах 1913г.	4,49	9,64	
Россия в границах 1998 г.	2,34	5,03	2,47
ВВП на душу населения, долл. в ценах 1993 г.			
Мир в среднем	778	1660	6189
Россия	864	1605	4081
<i>Россия в % от среднемирового уровня</i>	111,0	96,7	65,9

Источник: Илларионов А. Экономическая свобода и благосостояние народа // Вопросы экономики, № 4, 2000, с. 84.